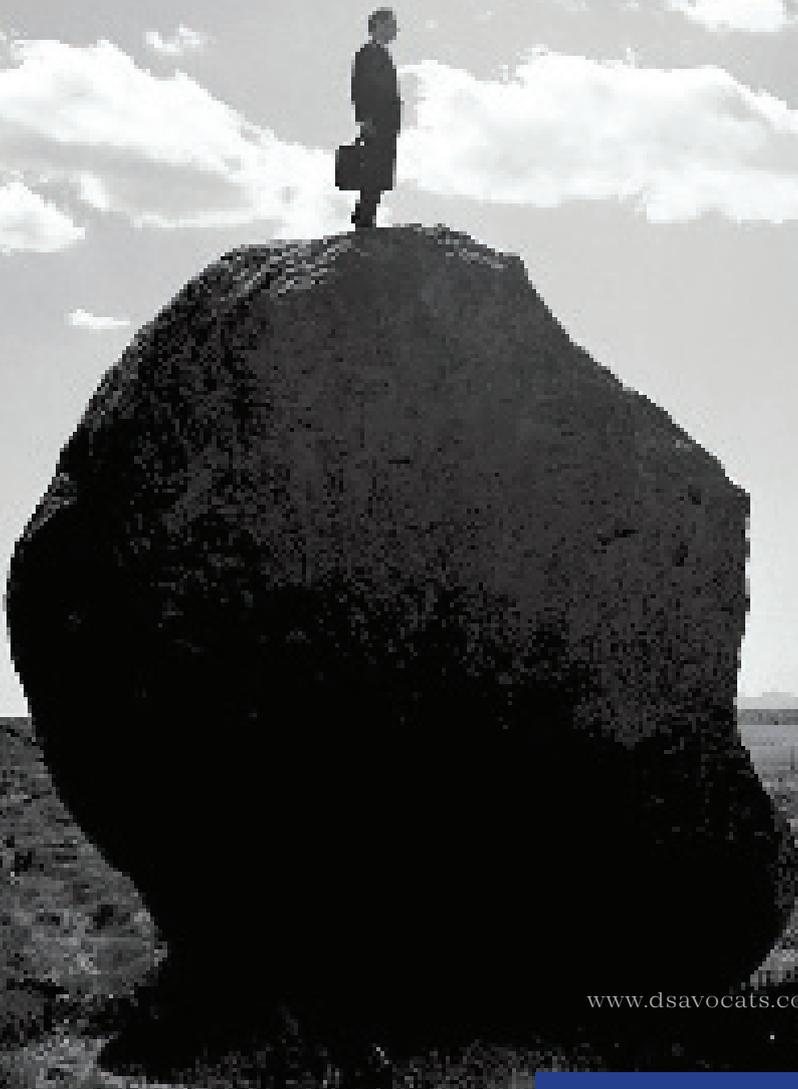




ACCÈS AU MARCHÉ

MARKET ACCESS



www.dsavocats.com

4 CONTINENTS
26 BUREAUX
400 PROFESSIONNELS
DU DROIT

L'équipe Trade & Customs de DS accompagne ses clients dans l'accomplissement de l'ensemble des formalités liées au franchissement d'une frontière et à l'accès à un marché. Elle les aide à se mettre en conformité avec l'ensemble des normes en vigueur ainsi qu'à bénéficier des préférences accordées par les différents accords de libre échange (ALE).

Ces accords couvrent en effet désormais la quasi-totalité des barrières non tarifaires aux échanges et touchent aussi bien les règles commerciales, les normes techniques, sanitaires, phytosanitaires et environnementales ou les marchés publics, que les droits de propriété intellectuelle et les investissements.

Ils offrent donc pour les entreprises concernées un atout concurrentiel majeur.

L'équipe Trade & Customs de DS :

Basée en Europe, en Amérique du Nord, et en Asie, l'équipe Trade & Customs de DS réunit des avocats experts reconnus dans le domaine des ALE et des barrières tarifaires et non tarifaires aux échanges.

L'équipe travaille également en étroite collaboration avec les avocats de DS basés en Amérique du Sud et en Afrique.

Le contenu de l'offre « Accès au marché » de DS :

L'offre « Accès aux marchés » de DS vise tout particulièrement à aider les clients du cabinet désireux d'accéder au marché européen ou aux marchés des pays dans lesquels le cabinet est présent, notamment lorsque ces pays sont liés à l'UE par des ALE (AECG, EUROMED, etc.).

Cette expertise de DS peut être étendue à certains accords commerciaux dont l'UE n'est pas signataire mais qui sont également mis à profit par les clients de DS sur des marchés étrangers (ASEAN, ALENA, ALLIANCE DU PACIFIQUE, MERCOSUR, UEMOA, GZALE, etc.).

L'offre de l'équipe Trade & Customs de DS comprend notamment :

- Une veille permanente et personnalisée des négociations en cours d'ALE ;
- Une étude d'impact des accords existants ou futurs ;
- Un examen des critères de mise en œuvre des règles d'origine préférentielle ;
- Un examen des critères d'apposition du marquage d'origine ;

- Une assistance dans la mise en œuvre des accords de reconnaissance mutuelle (normes techniques et environnementales, etc.) ;

- Une assistance dans la mise en conformité avec les exigences vétérinaires, sécuritaires, sanitaires et phytosanitaires; ainsi que la réglementation européenne en matière de sécurité, enregistrement (REACH, CLP, CITES, etc.) ;

- Le traitement des contentieux résultant de la mise en œuvre des ALE ;

- La représentation auprès des autorités nationales douanières ou administratives, des tribunaux compétents.

L'offre « Accès au marché » de DS peut être déployée par secteur d'activité en lien avec d'autres offres complémentaires de DS : offre santé, offre filières et produits agricoles, etc.

Quelques références récentes :

- Conseil en vue du bénéfice de l'accord GZALE en Algérie, en Arabie Saoudite et en Egypte pour des produits des secteurs chimiques et cosmétiques (2017) ;

- Conseil en vue du bénéfice de l'accord Euro-méditerranéen en France pour des produits des secteurs électroniques et lunetier (2017) ;

- Conseil en vue du bénéfice de l'accord AECG pour des produits du secteur lunetier (2017) ;

- Conseil en vue du bénéfice de l'accord UEMOA en Côte d'Ivoire pour des produits du secteur cosmétique et représentation devant les autorités ministérielles compétentes (2017) ;

- Conseil d'une société américaine importatrice d'huiles essentielles dans l'UE sur la conformité de ses marchandises avec les réglementations REACH et CLP (2017) ;

- Conseil d'une entreprise canadienne sur la mise en conformité technique et le marquage d'équipements sous pression destinés au marché UE (2016) ;

- Veille mensuelle sur les ALE pour un grand acteur français du secteur des services monétiques (depuis 2013) ;

- Conseil en vue du bénéfice de l'accord ASEAN pour une entreprise française du secteur automobile en Asie du Sud Est (2012).

Contact

dscustomsdouane@dsavocats.com

4^{CONTINENTS} 26^{OFFICES}
400^{LAWYERS}

The DS Trade & Customs team provides services to clients in all the formalities related to crossing of a border and to access to a market. The team assists in complying with different regulations in force as well as benefits from preferential measures granted by various free trade agreements (FTAs).

These agreements cover almost all non-tariff barriers to trade and include commercial or public procurement rules, technical, health, phytosanitary and environmental norms, intellectual property rights and investments.

Therefore they offer major competitive advantages to companies.

The DS Trade & Customs Team:

Located in Europe, in North America, and in Asia, the Trade & Customs team of DS unites recognized expert lawyers in the field of free trade agreements and tariff and non-tariff barriers to trade.

The team also works in cooperation with its offices based in South America and in Africa.

Our «Market Access» Offer:

This offer is intended to assist clients seeking access to the European market as well as other markets where DS is located, particularly where these markets are linked to the EU by FTAs (CETA, EUROMED, etc.).

This expertise within DS can also be extended to the application of various trade agreements to which the EU is not a signing party but which can benefit our clients in other foreign markets (ASEAN, NAFTA, ALLIANCE OF THE PACIFIC, MERCOSUR, WAEMU, GAFTA, etc.).

The Trade & Customs Offer includes:

- Permanent and personalized monitoring of current FTA negotiations;
- An impact assessment of existing or future agreements;
- An analysis of the criteria necessary for implementing preferential rules of origin;
- An analysis of the criteria permitting an origin marking;

- Assistance in the implementation of mutual recognition agreements (technical and environmental standards ...);

- Compliance with veterinary, safety, sanitary and phytosanitary requirements, as well as the European regulations on safety and labeling of goods (REACH, CLP, CITES, etc.);

- Handling disputes resulting from the implementation of FTAs;

- Representing clients before national customs authorities, administrative courts and tribunals.

The "Market Access" offer may also be combined with other DS offers which are more sector specific: "Health Offer", "Agricultural and Fisheries Sectors and Products Offer", etc.

Some Recent Cases:

- Assistance to companies in the chemicals and cosmetics sectors in order to benefit from the GAFTA agreement in Algeria, in Saudi Arabia and in Egypt (2017);

- Assistance to companies in the electronics and eyewear manufacturing sectors in order to benefit from the Euro-Mediterranean agreement in France (2017);

- Assistance to an eyewear manufacturer in order to benefit from the CETA agreement (2017);

- Assistance to an important group in the cosmetics sector in order to benefit from the WAEMU agreement in Ivory Coast and representation before the competent ministerial authorities (2017);

- Assistance to a major US company, exporter of essential oils, on the compliance of its goods with the REACH and CLP regulations (2017);

- Assistance to a Canadian firm regarding technical compliance and marking of pressure equipment intended for the EU market (2016);

- Monthly legal watch of FTAs for a major French digital services player (since 2013);

- Assistance to a French firm from the automobile sector in Southeast Asia to benefit from the ASEAN agreement (2012).

Contact

dscustomsdouane@dsavocats.com



Contacts

Paris

+33.1.53.67.50.00
courrier@dsavocats.com

Bordeaux

+33.5.57.99.74.65
bordeaux@dsavocats.com

Lille

+33.3.59.81.14.00
lille@dsavocats.com

Lyon

+33.4.78.98.03.33
lyon@dsavocats.com

Reunion

+262.262.50.99.10
reunion@dsavocats.com

Barcelona

+34.93.518.01.11
info@ds-ovslaw.com

Brussels

+32.2.626.01.30
bruxelles@dsavocats.com

Madrid

+34.91.088.50.38
info@ds-ovslaw.com

Milan

+39.02.29.06.04.61
milan@dsavocats.com

Stuttgart

+49.711.16.26.000
info@ds-graner.com

Quebec

+1.418.780.4321
info@dsavocats.ca

Montreal

+1.514.360.4321
info@dsavocats.ca

Toronto

+1.647.477.7317
info@dsavocats.ca

Vancouver

+1.604.669.8858
info@dsavocats.ca

Bogota

+57.16.11.44.44
lufemago@maciasabogados.com

Buenos Aires

+54.11.4.314.09.22
buenosaires@dsavocats.com

Lima

lima@dsabogados.pe

Santiago

+562.32.45.45.00
info@dsabogados.cl

Beijing

+86.10.65.88.59.93
beijing@dsavocats.com

Guangzhou

+86.20.81.21.86.69
guangzhou@dsavocats.com

Shanghai

+86.21.63.90.60.15
shanghai@dsavocats.com

Hanoi

dshanoi@dsavocats.com

Ho Chi Minh City

+84.8.39.10.09.17
dshochiminh@dsavocats.com

Singapore

+65.62.26.29.69
singapore@dsavocats.com

Cotonou

+229.97.29.55.83
cotonou@dsavocats.com

DS Consulting Afrique - Dakar

+221.77.255.68.18
dakar@dsconsultingafrique.com